



Mitarbeiter im Projektmanagement / Vertrieb (w/m/d)

Von historischen Leuchten-Klassikern bis hin zu smarten Lichtlösungen für die Stadt der Zukunft – unsere Produkte im Bereich Straßen- und Außenbeleuchtung verbinden Tradition mit innovativer Technologie. Wir entwickeln Beleuchtung mit Anspruch und suchen technikaffine Köpfe, die Lust haben, neue Wege zu gehen und spannende Projekte mitzugestalten. Bringen Sie Ihr Know-how ein und treiben Sie gemeinsam mit uns die Zukunft der Beleuchtung voran.

Ihre Aufgaben

In dieser vielseitigen Position übernehmen Sie die Verantwortung für die Planung, Steuerung und Umsetzung von Kundenprojekten im Bereich technischer Leuchtenlösungen – von der Akquise über die Beratung bis hin zur erfolgreichen Realisierung und Repräsentation des Unternehmens nach außen. Das bedeutet insbesondere:

- Leitung und Koordination von Kundenprojekten im Bereich technischer Leuchtenlösungen
- Steuerung des gesamten Projektverlaufs, insb. Abstimmung mit Kunden, internen Fachabteilungen sowie externen Projektpartnern
- Fachliche und technische Beratung und Projektbegleitung von Direktkunden und Distributoren – insbesondere öffentliche Auftraggeber und Elektrogroßhandel
- Aktive Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms sowie gezielte Neukundenakquise
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Veranstaltungen und bei Kundenterminen

Was wir suchen

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium – entscheidend sind Ihre Kommunikationsstärke und Ihr technisches Verständnis im Bereich Beleuchtung
- Idealerweise Erfahrung in der Beleuchtungsbranche
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Ergebnisorientierung
- Kundenorientiertes Denken, Organisationstalent und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Flexibilität, Belastbarkeit und Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Führerschein der Klasse B

Was wir bieten

- Unbefristete Vollzeitstelle an unserem Standort in Burglengenfeld mit Home-Office-Möglichkeit
- Engagiertes, kollegiales Team mit Raum für Ihre Ideen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive, erfolgsabhängige Vergütung (Fixum + Projekt- bzw. Vertriebsprovision)
- Firmenwagen und Mobiltelefon – auch zur privaten Nutzung

Haben wir Sie überzeugt?

Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt im pdf-Format an Kathrin Hackl (bewerbung@lehner.de). Bei Rückfragen erreichen Sie mich zudem telefonisch unter 09471 / 602 65 11.